



# Boïko Cuisines

LA RECETTE DES CUISINES BIEN FAITES

Devenez indépendant.  
Construisez votre réussite.

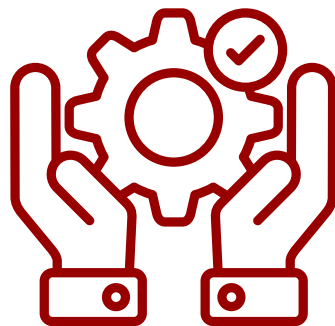


# Les Valeurs de Boïko Cuisines

---



L'Écoute



Le Savoir Faire



L'Empathie



Le Respect

# Le Marché de la Licence Boïko

---



Le marché de l'ameublement pèse chaque année des milliards d'euros et la cuisine est toujours la pièce préférée des Français.

S'ajoutent à ça, les dressings, les placards, les meubles de salons, divers aménagements que l'artisan Boïko est capable de réaliser.

# Notre Priorité : votre Réussite et votre Liberté

---

- Un **modèle** éprouvé **gagnant/gagnant**
- Un **accompagnement** sur mesure
- Des **experts** à votre écoute
- Une **transmission** de savoir faire
- Une **mise en relation** avec les prescripteurs
- Un **investissement** accessible et résonné
- Une aventure **humaine**
- Une communication digitale **PERFORMANTE**  
qui apporte des contacts **qualifiés** tous les mois



# Les Atouts Boïko

---

1

Marché porteur à  
moindre coût Projet  
multi franchise possible

2

Communication digitale  
performante avec des  
**contacts qualifiés tous**

3

Développement réseau  
en mode agile

4

L'artisan est vendeur /  
poseur, atout majeur  
sur la rentabilité

5

Formation aux métiers  
en continu

**les mois !**

6

Animation du Réseau

7

Partage d'expériences

# La Franchise Boïko

Un accompagnement personnalisé :

- A la préparation de votre projet
- Au lancement de votre activité
- A la gestion de votre quotidien

Signature de devis :

Un taux de transformation de devis exceptionnel, de 75% à 80% !! Grâce au concept, à l'approche Boïko, à nos produits Français et à nos prix **négociés très compétitifs**



# La Franchise Boïko

---

- Durée de contrat : **Seulement 1 an et demi** puis renouvelable tous les ans pour plus de liberté
- Formation : **2 semaines** sur site + 1 à 2 semaines en elearning
- Apport personnel : De **5k€** à **10K€** suivant le profil
  
- Objectif CA à 3 ans : **250 000€/an**
- Zones exclusive
- Rémunération mensuelle :  
À 2 ans d'activité entre 2500€ et 3500€ NET ; au bout de 3 ans, entre 3000€ et 4500€ NET tout en gérant son emploi du temps, c'est vous qui mettez le curseur où vous souhaitez



# Investissement pour être artisan Boïko

---

- **Investissement total de 50k€** (qui comprend 12k€ de droits d'entrée, 7 000€ de pack pub (pour 1 an) pour se faire connaître dès le début, 4000€ de formation, 12 000€ de Besoin en fond de roulement (sur votre compte) pour passer les premiers mois, 5 000€ d'outillage et informatique (sauf si déjà outillé), 3500€ d'aménagement de camion et covering (ou 7500€ si nous le réalisons), 4500€ de premier loyer pour le camion qui est en **leasing**).
- Redevance mensuelle de seulement 450€ par mois sur seulement 18 mois, pour la communication nationale et la formation continue, après les 18 mois l'adhésion n'est que de 1200€ /an (pas de redevances en pourcentage sur votre chiffre d'affaire, plus vous faites de chiffre d'affaire et plus vous **gagnez**)

# La licence Boïko

---

- La marge moyenne d'une vente de cuisine, avec la pose est de **3 500€**

- **La génération de prospects Boïko :**

Grâce à une stratégie de communication digitale personnalisée, un franchisé Boïko Cuisines peut obtenir entre 10 et 15 contacts qualifiés par mois, le taux de signatures de devis peut atteindre 75%.

- Additionné à notre méthode de développement de votre **réseau en local**, vous pouvez considérablement **accentuer votre rentabilité**.



# Les Chiffres Boïko

---

Déjà Numéro 1 des cuisinistes à domicile sur Instagram !

Maxime a clôturé un second bilan positif en ne travaillant que 25 à 30 heures/semaine (par choix)

Guillaume est en passe de faire +50% de CA par rapport à l'an passé !

Charly a vendu ses 6 premières cuisines en un temps record !

# Les Chiffres Boïko

---

Laura a déjà obtenu  
12 devis acceptés  
8 en attente

Nicolas, sur les 4 premiers  
mois de 2026  
a déjà signé 8 devis sur 13  
les autres sont en attente

En 7 mois, Timothée  
a déjà signé 20 devis  
15 en attente et seulement  
4 de perdus

Sur 28 devis, Charly en a  
réalisé 22 grâce à la comm  
sur Facebook

# Profil Boïko cuisines

---

Vous avez un **bon sens relationnel** et aimez le contact client,  
Il n'est pas du tout nécessaire d'avoir une **formation commerciale, bien au contraire** (nous nous en occupons de manière très simple),  
Vous êtes **manuel**, poseur de cuisines  
L'univers de **l'agencement d'intérieur** vous passionne,  
Vous êtes un **entrepreneur** dans l'âme,  
Vous cherchez un concept **RENTABLE** et **simple**,  
Vous êtes prêt à **partager** au sein d'un réseau tout en restant **LIBRE** !

**Alors Boiko Cuisines est fait pour vous !**



# FAQ

---

**Est ce que je peux continuer mon activité de poseur le temps de bien lancer Boïko cuisines ?**

Oui, il est tout à fait possible d'imaginer un lancement tel que celui ci, si cela peut vous rassurer.

**Comment trouver nos premiers clients ?**

Nous avons mis en place une communication digitale très performante qui apporte des contacts qualifiés tous les mois.

**Qu'est ce qui m'empêche de monter le même concept que vous, sans la franchise Boïko ?**

Absolument rien. Vous pouvez le faire mais grâce à Boiko vous allez gagner en tranquillité, en temps, en accompagnement. Vous achetez un concept clef en main. Vous aurez des tarifs d'achats négociés qu'il vous serez impossible d'avoir si vous étiez seul, idem pour les abonnements aux logiciels. Vous bénéficierez de la force d'un groupe tout en étant un artisan indépendant qui gère son temps.

**Suis je obligé de racheter des outils alors que je les ai déjà ?**

Pas du tout, nous pouvons en discuter et les retirer de votre investissement initial.



# FAQ

---

## **Qu'apporte Boiko Cuisines ?**

Nous vous apportons un savoir faire, un accompagnement quotidien ainsi que des formations en continue sur le métier mais pas que. Nous sommes aussi là pour vous guider dans votre développement commercial.

## **Pourquoi vos redevances sont si faibles par rapport à la concurrence ?**

Tout simplement parce que nous avons rationalisé tous nos coûts et que nous pensons GAGNANTS/GAGNANTS. Notre but est que chaque franchisé gagne confortablement sa vie en ayant un réel accompagnement.

## **Etes vous bien placé au niveau du prix de vente des cuisines ?**

OUI, nous sommes très bien placé par rapport à la concurrence, en moyenne nous sommes moins cher de 15% à produits équivalent. Un rapport qualité/prix quasi imbattable avec une fabrication Française !

## **Est ce qu'il faut être un bon commercial ?**

Non pas du tout, nous ne demandons pas de formation commerciale. Si vous êtes un bon technicien et que vous avez un bon sens relationnel c'est déjà très bien, le reste se fera avec notre formation.



# Ils Parlent de Boïko

---



# Contact

---

Fondateur

Lionel Bordes : 06 32 00 53 36

Artisan cuisiniste

